

# Businessplan

## Softwareunterstützung in der Extremitätenchirurgie

Marina Berkovich    Klaus Lochmann  
Manuel Mayr        Jürgen Tyka

Technische Universität München

29. Juni 2006

## Outline

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung



## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Extremitätenchirurgie in a Nutshell



## Extremitätenchirurgie

- Längendifferenzen an Armen und Beinen

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Extremitätenchirurgie in a Nutshell



## Extremitätenchirurgie

- Längendifferenzen an Armen und Beinen
- **Ein- und beidseitiger Minderwuchs**

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Extremitätenchirurgie in a Nutshell



## Extremitätenchirurgie

- Längendifferenzen an Armen und Beinen
- Ein- und beidseitiger Minderwuchs
- **Achsenfehlstellungen**

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Extremitätenchirurgie in a Nutshell



## Extremitätenchirurgie

- Längendifferenzen an Armen und Beinen
- Ein- und beidseitiger Minderwuchs
- Achsenfehlstellungen
- **Knochendefekte und Falschgelenke**

# Extremitätenchirurgie in a Nutshell



## Extremitätenchirurgie

- Längendifferenzen an Armen und Beinen
- Ein- und beidseitiger Minderwuchs
- Achsenfehlstellungen
- Knochendefekte und Falschgelenke

Für uns interessant

Längendifferenzen an Armen und Beinen

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

**Ursprung**

Geschäftsidee und Unternehmer

# Ursprüngliche Erstellung von Knochenprothesen



## Fehlerbehaftete Verfahren

- Grundlage heutzutage: zweidimensionale Röntgenbilder

Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

**Ursprung**

Geschäftsidee und Unternehmer

# Ursprüngliche Erstellung von Knochenprothesen



## Fehlerbehaftete Verfahren

- Grundlage heutzutage: zweidimensionale Röntgenbilder
- **Minimale Fehler können zu lebensgefährlichen Entzündungen führen**



## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

**Ursprung**

Geschäftsidee und Unternehmer

# Ursprüngliche Erstellung von Knochenprothesen



## Fehlerbehaftete Verfahren

- Grundlage heutzutage: zweidimensionale Röntgenbilder
- Minimale Fehler können zu lebensgefährlichen Entzündungen führen
- **Menschliche Fehler sind nicht selten**

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Resümee der Geschäftsidee



## Geschäftsidee kurz gefasst

- Software zur Herstellung von Geometrien

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

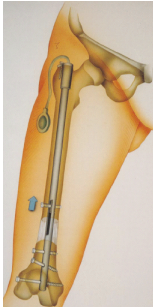
Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Resümee der Geschäftsidee



## Geschäftsidee kurz gefasst

- Software zur Herstellung von Geometrien
- Computertomographen sollen die Erstellung von Modellen unterstützen

## Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

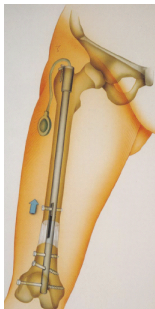
Finanzierung

State of Art in der Extremitätenchirurgie

Ursprung

Geschäftsidee und Unternehmer

# Resümee der Geschäftsidee



## Geschäftsidee kurz gefasst

- Software zur Herstellung von Geometrien
- Computertomographen sollen die Erstellung von Modellen unterstützen
- **Know How in Algorithmik**

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 **Gründerteam**
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung

# Gründerteam

## Gründer

Das Gründerteam besteht aus den Informatikstudenten Marina Berkovic, Klaus Lochmann, Manuel Mayr und Jürgen Tyka.

# Gründerteam

## Gründer

Das Gründerteam besteht aus den Informatikstudenten Marina Berkovic, Klaus Lochmann, Manuel Mayr und Jürgen Tyka.

## Rollenverteilung

- Manuel Mayr (Algorithmenentwicklung und Grafik)



## Gründerteam

### Gründer

Das Gründerteam besteht aus den Informatikstudenten Marina Berkovic, Klaus Lochmann, Manuel Mayr und Jürgen Tyka.

### Rollenverteilung

- Manuel Mayr (Algorithmenentwicklung und Grafik)
- **Klaus Lochmann (Software Entwicklung)**



# Gründerteam

## Gründer

Das Gründerteam besteht aus den Informatikstudenten Marina Berkovic, Klaus Lochmann, Manuel Mayr und Jürgen Tyka.

## Rollenverteilung

- Manuel Mayr (Algorithmenentwicklung und Grafik)
- Klaus Lochmann (Software Entwicklung)
- **Marina Berkovich (Workshops und Software Tests)**

## Gründerteam

### Gründer

Das Gründerteam besteht aus den Informatikstudenten Marina Berkovic, Klaus Lochmann, Manuel Mayr und Jürgen Tyka.

### Rollenverteilung

- Manuel Mayr (Algorithmenentwicklung und Grafik)
- Klaus Lochmann (Software Entwicklung)
- Marina Berkovich (Workshops und Software Tests)
- **Jürgen Tyka (Vertrieb und GUI-Entwicklung)**

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee**
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung

Executive Summary

Gründerteam

**Geschäftsidee**

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

# Geschäftsidee

## Medizin Software

- Unternehmens Name MedSoft KG



Executive Summary

Gründerteam

**Geschäftsidee**

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

# Geschäftsidee

## Medizin Software

- Unternehmens Name MedSoft KG
- **Gründung am 1. August 2006**



# Geschäftsidee

## Medizin Software

- Unternehmens Name MedSoft KG
- Gründung am 1. August 2006
- **Berechnung von Knochengometrien durch effiziente- und exakte-Algorithmen**

# Geschäftsidee

## Medizin Software

- Unternehmens Name MedSoft KG
- Gründung am 1. August 2006
- Berechnung von Knochengometrien durch effiziente- und exakte-Algorithmen
- **Erstellung exakter Modelle zur Herstellung von Knochenprothesen**

Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

**Angebotenes Produkt und Zielgruppe**

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

Zukunft

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe**
  - Zukunft**
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung



Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

**Angebotenes Produkt und Zielgruppe**

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

Zukunft

# Angebotenes Produkt und Zielgruppe

## Produkt

- Geometrieherstellungs-Software für Knochenprothesen



Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

Zukunft

# Angebotenes Produkt und Zielgruppe

## Produkt

- Geometrieherstellungs-Software für Knochenprothesen
- **Algorithmen sind auf alle möglichen Gebiete erweiterbar**



# Angebotenes Produkt und Zielgruppe

## Produkt

- Geometrieherstellungs-Software für Knochenprothesen
- Algorithmen sind auf alle möglichen Gebiete erweiterbar

## Zielgruppe

- **Chirurgen**

# Angebotenes Produkt und Zielgruppe

## Produkt

- Geometrieherstellungs-Software für Knochenprothesen
- Algorithmen sind auf alle möglichen Gebiete erweiterbar

## Zielgruppe

- Chirurgen
- **Krankenhäuser und Kliniken**

Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

**Angebotenes Produkt und Zielgruppe**

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

Zukunft

# Revolutionierung der Extremitätenchirurgie

## Verbesserungen

- Einsatz von Computertomographen



Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

Zukunft

# Revolutionierung der Extremitätenchirurgie

## Verbesserungen

- Einsatz von Computertomographen
- Exakte 3D-Darstellungen am Rechner



Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

Marktübersicht

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

Zukunft

# Revolutionierung der Extremitätenchirurgie

## Verbesserungen

- Einsatz von Computertomographen
- Exakte 3D-Darstellungen am Rechner
- **Steigerung der Lebensqualität der Patienten**



# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen**
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung

# Positionierung und Kundennutzen

## Positionierung

- Nur für Fachchirurgen

## Positionierung und Kundennutzen

### Positionierung

- Nur für Fachchirurgen
- Erklärungsbedürftiges Produkt

## Positionierung und Kundennutzen

### Positionierung

- Nur für Fachchirurgen
- Erklärungsbedürftiges Produkt
- **Einziges Software die solche Probleme löst**

## Positionierung und Kundennutzen

### Positionierung

- Nur für Fachchirurgen
- Erklärungsbedürftiges Produkt
- Einzige Software die solche Probleme löst

### Kundennutzen

- **Exakte Behandlung von Längendifferenzen an Armen und Beinen**



## Positionierung und Kundennutzen

### Positionierung

- Nur für Fachchirurgen
- Erklärungsbedürftiges Produkt
- Einzige Software die solche Probleme löst

### Kundennutzen

- Exakte Behandlung von Längendifferenzen an Armen und Beinen
- **Höhere Lebensqualität für die Patienten**



## Positionierung und Kundennutzen

### Positionierung

- Nur für Fachchirurgen
- Erklärungsbedürftiges Produkt
- Einzige Software die solche Probleme löst

### Kundennutzen

- Exakte Behandlung von Längendifferenzen an Armen und Beinen
- Höhere Lebensqualität für die Patienten
- **Weniger Risiken bei Eingriffen durch Chirurgen**



# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht**
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung

Executive Summary

Gründerteam

Geschäftsidee

Angebotenes Produkt und Zielgruppe

Positionierung und Kundennutzen

**Marktübersicht**

Marketing und Vertrieb

Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

Finanzierung

# Marktübersicht

## Marktübersicht

- Medizinische Software ist meistens Verwaltungssoftware



# Marktübersicht

## Marktübersicht

- Medizinische Software ist meistens Verwaltungssoftware
- **Konkurrenz ist allgemein klein in dieser Sparte**

# Marktübersicht

## Marktübersicht

- Medizinische Software ist meistens Verwaltungssoftware
- Konkurrenz ist allgemein klein in dieser Sparte
- **Die Chancen sind sehr groß für eine starke Expansion**

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb**
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 Finanzierung

# Marketing und Vertrieb

## Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet

## Marketing und Vertrieb

### Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet
- **Workshop zur Erläuterung der Funktionalität der Software**

# Marketing und Vertrieb

## Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet
- Workshop zur Erläuterung der Funktionalität der Software
- **Regelmässige Updates**

## Marketing und Vertrieb

### Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet
- Workshop zur Erläuterung der Funktionalität der Software
- Regelmässige Updates
- **Einmalige Installation und weiterer Support**

# Marketing und Vertrieb

## Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet
- Workshop zur Erläuterung der Funktionalität der Software
- Regelmässige Updates
- Einmalige Installation und weiterer Support
- **Implementierung von Feauteres nach Kundenwünschen**

# Marketing und Vertrieb

## Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet
- Workshop zur Erläuterung der Funktionalität der Software
- Regelmässige Updates
- Einmalige Installation und weiterer Support
- Implementierung von Feauteres nach Kundenwünschen

## Bekanntmachung

- **Fachmessen**



# Marketing und Vertrieb

## Preispolitik

- Lizenzen werden monatlich zu je 600 Euro vermietet
- Workshop zur Erläuterung der Funktionalität der Software
- Regelmässige Updates
- Einmalige Installation und weiterer Support
- Implementierung von Features nach Kundenwünschen

## Bekanntmachung

- Fachmessen
- **Fachzeitschriften**

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven**
- 9 Finanzierung

# Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

## Unternehmensorganisation

- Firmenzentrale in Martinsried bei München

# Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

## Unternehmensorganisation

- Firmenzentrale in Martinsried bei München
- **Theoretischer Mediziner zur Unterstützung**

# Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

## Unternehmensorganisation

- Firmenzentrale in Martinsried bei München
- Theoretischer Mediziner zur Unterstützung

## Zukunftsperspektiven

- Kernkompetenz auf Entwicklung robuster Algorithmen

# Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

## Unternehmensorganisation

- Firmenzentrale in Martinsried bei München
- Theoretischer Mediziner zur Unterstützung

## Zukunftsperspektiven

- Kernkompetenz auf Entwicklung robuster Algorithmen
- **Ausweitung des Einsatzgebietes in Zukunft möglich**

# Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven

## Unternehmensorganisation

- Firmenzentrale in Martinsried bei München
- Theoretischer Mediziner zur Unterstützung

## Zukunftsperspektiven

- Kernkompetenz auf Entwicklung robuster Algorithmen
- Ausweitung des Einsatzgebietes in Zukunft möglich
- **Hohe Wachstumschancen in der Medizin**

# Inhaltsverzeichnis

- 1 Executive Summary
  - State of Art in der Extremitätenchirurgie
  - Ursprung
  - Geschäftsidee und Unternehmer
- 2 Gründerteam
- 3 Geschäftsidee
- 4 Angebotenes Produkt und Zielgruppe
  - Zukunft
- 5 Positionierung und Kundennutzen
- 6 Marktübersicht
- 7 Marketing und Vertrieb
- 8 Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven
- 9 **Finanzierung**

Executive Summary  
Gründerteam  
Geschäftsidee  
Angebotenes Produkt und Zielgruppe  
Positionierung und Kundennutzen  
Marktübersicht  
Marketing und Vertrieb  
Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven  
**Finanzierung**

Finanzierungsmittel  
Umsatzentwicklungsplan und Liquiditätsplan

# Finanzierung

## Investitionen

- Anmietung eines Büros und Einrichtung



Executive Summary  
Gründerteam  
Geschäftsidee  
Angebotenes Produkt und Zielgruppe  
Positionierung und Kundennutzen  
Marktübersicht  
Marketing und Vertrieb  
Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven  
**Finanzierung**

Finanzierungsmittel  
Umsatzentwicklungsplan und Liquiditätsplan

# Finanzierung

## Investitionen

- Anmietung eines Büros und Einrichtung
- **Erwerb eines Servers**



Executive Summary  
Gründerteam  
Geschäftsidee  
Angebotenes Produkt und Zielgruppe  
Positionierung und Kundennutzen  
Marktübersicht  
Marketing und Vertrieb  
Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven  
**Finanzierung**

Finanzierungsmittel  
Umsatzentwicklungsplan und Liquiditätsplan

# Finanzierung

## Investitionen

- Anmietung eines Büros und Einrichtung
- Erwerb eines Servers

## Betriebsmittelplan

- **Personalkosten 3000 Euro**

# Finanzierung

## Investitionen

- Anmietung eines Büros und Einrichtung
- Erwerb eines Servers

## Betriebsmittelplan

- Personalkosten 3000 Euro
- **Fixe Ausgaben (Miete, Leasing, etc. ) 2650 Euro**

# Finanzierung

## Investitionen

- Anmietung eines Büros und Einrichtung
- Erwerb eines Servers

## Betriebsmittelplan

- Personalkosten 3000 Euro
- Fixe Ausgaben (Miete, Leasing, etc. ) 2650 Euro
- **Variable Ausgaben (Fahrzeug-, Reisekosten, etc. ) 2650 Euro**

# Finanzierung

## Investitionen

- Anmietung eines Büros und Einrichtung
- Erwerb eines Servers

## Betriebsmittelplan

- Personalkosten 3000 Euro
- Fixe Ausgaben (Miete, Leasing, etc. ) 2650 Euro
- Variable Ausgaben (Fahrzeug-, Reisekosten, etc. ) 2650 Euro
- **Zinsen und Abschreibungen 800 Euro**

Executive Summary  
Gründerteam  
Geschäftsidee  
Angebotenes Produkt und Zielgruppe  
Positionierung und Kundennutzen  
Marktübersicht  
Marketing und Vertrieb  
Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven  
**Finanzierung**

**Finanzierungsmittel**  
Umsatzentwicklungsplan und Liquiditätsplan

## Finanzierungsmittel

### Zusammensetzung

- **Eigenkapital 35% des Gesamtkapitals**



# Finanzierungsmittel

## Zusammensetzung

- Eigenkapital 35% des Gesamtkapitals
- **Fremdkapital besteht zu 84% aus langfristigen Krediten**

# Finanzierungsmittel

## Zusammensetzung

- Eigenkapital 35% des Gesamtkapitals
- Fremdkapital besteht zu 84% aus langfristigen Krediten
- 16% des Fremdkapitals werden über ein Kontokorrentkredit gedeckt

# Umsatzentwicklungsplan

## Umsatzentwicklung für die nächsten drei Jahre

- Umsatzsteigerungspotential von 1800 Euro auf 43200 Euro

## Umsatzentwicklungsplan

### Umsatzentwicklung für die nächsten drei Jahre

- Umsatzsteigerungspotential von 1800 Euro auf 43200 Euro
- **Kostenreduktion für Fixe und Variable Betriebsausgaben**

# Umsatzentwicklungsplan

## Umsatzentwicklung für die nächsten drei Jahre

- Umsatzsteigerungspotential von 1800 Euro auf 43200 Euro
- Kostenreduktion für Fixe und Variable Betriebsausgaben
- **Anstieg der Personalkosten von 36000 Euro auf 169200 Euro**

# Umsatzentwicklungsplan

## Umsatzentwicklung für die nächsten drei Jahre

- Umsatzsteigerungspotential von 1800 Euro auf 43200 Euro
- Kostenreduktion für Fixe und Variable Betriebsausgaben
- Anstieg der Personalkosten von 36000 Euro auf 169200 Euro

## Liquiditätsplan

- **Liquidität ab dem neunten Monat steigend**



## Umsatzentwicklungsplan

### Umsatzentwicklung für die nächsten drei Jahre

- Umsatzsteigerungspotential von 1800 Euro auf 43200 Euro
- Kostenreduktion für Fixe und Variable Betriebsausgaben
- Anstieg der Personalkosten von 36000 Euro auf 169200 Euro

### Liquiditätsplan

- Liquidität ab dem neunten Monat steigend
- **Sinkende Investitionsausgaben in den ersten 3 Monaten**



## Umsatzentwicklungsplan

### Umsatzentwicklung für die nächsten drei Jahre

- Umsatzsteigerungspotential von 1800 Euro auf 43200 Euro
- Kostenreduktion für Fixe und Variable Betriebsausgaben
- Anstieg der Personalkosten von 36000 Euro auf 169200 Euro

### Liquiditätsplan

- Liquidität ab dem neunten Monat steigend
- Sinkende Investitionsausgaben in den ersten 3 Monaten
- **Im zweiten Geschäftsjahr Anhebung des Unternehmerlohns geplant**

Executive Summary  
Gründerteam  
Geschäftsidee  
Angebotenes Produkt und Zielgruppe  
Positionierung und Kundennutzen  
Marktübersicht  
Marketing und Vertrieb  
Unternehmensorganisation und Zukunftsperspektiven  
**Finanzierung**

Finanzierungsmittel  
Umsatzentwicklungsplan und Liquiditätsplan

Danke für die Aufmerksamkeit!  
Für weitere Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung!

